

„So einfach wie möglich“

Firma Rötelmann vereint metrische und UNC-Gewinde

MÄRKISCHER KREISMANNOVER

• „Auf jeder Messe akquirieren wir neue Kunden“ – Ludwig Kirchhoff-Stewens ist Geschäftsführender Gesellschafter der Firma Rötelmann aus Werdohl. Sein Unternehmen ist bereits seit 70 Jahren auf der Hannover-Messe vertreten. Dafür gab es in diesem Jahr sogar eine Urkunde der Veranstalter. „Wir sind alle zwei Jahre dabei, mit dem Schwerpunkt „Hydraulik“, sagte Rötelmann.

Aus langjähriger Erfahrung weiß er, dass sich in den vergangenen Jahrzehnten einiges verändert hat: „Man merkt, dass die Firmen spüren – auch beim Personal. Es sind mittlerweile schon deutlich weniger Leute auf der Messe unterwegs. Die Resonanz ist zwar geringer, deshalb aber nicht schlechter“, betonte er. Denn: Die Gesprächspartner vor Ort seien meist besonders kompetent und die Gespräche dadurch deutlich intensiver.

Am Firmen-Stand präsentiert Rötelmann innovative Lösungen. Der Fokus liegt dabei auf hydraulischen Antrieben und darauf, diese mög-



Ludwig Kirchhoff-Stewens will hydraulische Antriebe effizient einsetzen und einfache Lösungen anbieten.

lich effizient einzusetzen. Besonders hebt Kirchhoff-Stewens die Kugelähne mit Flansch-Anschluss hervor. Diese seien relativ neu auf dem Markt und einzigartig: Sie vereinen Gewinde sowohl für den amerikanischen als auch für den europäischen

Markt, also metrische sowie UNC-Gewinde an jedem Gerät. „Es ist keine extra Anfertigung nötig und wir müssen keine speziellen Aufträge erstellen“, sagte Kirchhoff-Stewens. „Es ist unser Ziel, es so einfach wie möglich zu halten.“ • dm